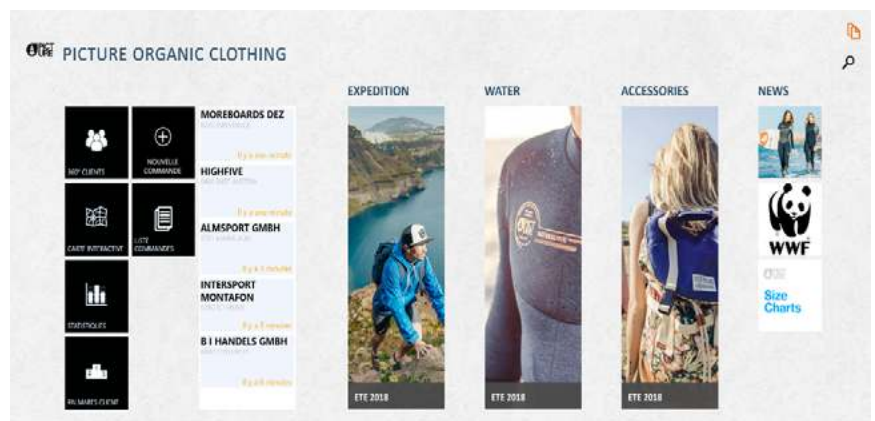


## Picture

# Digitalise ses prises d'ordres au niveau international grâce à l'application mobile SmartRep

La marque PICTURE a été créée en 2008 par trois amis : Julien Durant, Jérémy Rochette, et Vincent André. Elle s'appuie sur une nouvelle philosophie : tous les produits sont fabriqués avec des matériaux organiques ou recyclés.

Dédiée aux sports d'action et aux activités sportives outdoor, PICTURE connaît une croissance de 20% à 30% chaque année et est distribuée dans 30 pays auprès de 1000 revendeurs. L'activité de PICTURE a nécessité de repenser le système informatique et de passer à une nouvelle étape, avec un outil plus efficace et précis pour satisfaire ses clients.



### L'application mobile SmartRep permet aux commerciaux d'aller plus vite dans les présentations et d'être plus efficaces

Chaque commercial accède à un ensemble d'informations et d'outils dans une seule application :

- Il consulte un récapitulatif complet de la base de clients.
- Il visualise les informations claires sur ses clients : les coordonnées, les commandes et les collections à présenter.
- Il parcourt le catalogue entier avec toute la gamme et les photos des articles.
- Les outils de communication et marketing sont accessibles également.

### La cartographie donne un autre point de vue sur la base de clients

Le commercial peut choisir un revendeur à partir de la carte, où sont géolocalisés les magasins.

### La prise de commande est facilitée

Depuis le panier de commande, le commercial a toutes les fonctions accessibles pour ajouter de nouveaux produits, en partant d'une référence article ou par sélection dans

le catalogue numérique.

Le récapitulatif de commande donne une vision résumée avec tous les détails du client, les quantités, les prix et le montant total.

Après validation, chaque commande est transmise automatiquement vers le système de gestion.

### SmartRep augmente l'efficacité des commerciaux

L'application est particulièrement ergonomique et très simple à utiliser par un commercial, sans compétence technique.

Toujours sur la route pour rencontrer leurs prospects et clients, les commerciaux peuvent utiliser SmartRep avec ou sans connexion Internet. Le même catalogue est accessible quel que soit le contexte.

Les commerciaux ont également une vision claire sur les collections et les stocks. SmartRep empêche de prendre des commandes sur un produit supprimé de la collection. ■

*“ L'outil de prise d'ordres mobile SmartRep est un très bon choix pour Picture. Nous voyons une grande différence avec nos méthodes précédentes. SmartRep est très facile à mettre en place au sein de l'organisation commerciale. L'application fonctionne bien, est très stable et disponible en plusieurs langues. ”*

> **Gérald MATTER** - International Sales Manager PICTURE Organic Clothing